



eQ-3 als Teil der ELV/eQ-3 Gruppe zählt seit fast 40 Jahren als Entwicklungshaus und Hersteller von Elektronikprodukten zu den Innovations- und Technologieführern für Home Control. Mit über 200 Produkttypen bietet eQ-3 das industrieweit breiteste Angebotsportfolio und ist mit mehr als 23 Millionen vermarkteten Funklösungen in mehr als einer Million Haushalte heute der europäische Marktführer für Smart Home. Um das starke Wachstum der vergangenen Jahre weiter zu unterstützen, bauen wir auf allen Ebenen unsere Expertenteams aus.

Als erfahrene/r Key-Account-Manager/in schätzen Sie die Chancen und Herausforderungen einer schnell wachsenden Branche? Dann freuen wir uns auf Ihre Mitwirkung als

Key Account Manager Retail / Schwerpunkt Etail (m/w)

In Ihrer Funktion sind Sie verantwortlich für die Betreuung, Entwicklung und Neuakquise von Key Accounts sowie die Weiterentwicklung des Geschäftsbereiches Retail. Sie tragen wesentlich zur Bekanntmachung der Produkte und Marken des Unternehmens bei und generieren ein überdurchschnittliches Umsatzwachstum.

Das sind Ihre Aufgaben:

- Ausbau bestehender und Erschließung neuer Kunden und Vertriebskanäle im nationalen Onlinehandel
- Mitwirkung an der Vertriebsplanung und Erfüllung der Umsatzplanung
- Umsetzung der langfristigen Vertriebs- und Kundenstrategie
- Analyse und Auswertung des Kanals hinsichtlich der Conversionrates
- Bestandskundenmanagement und Partnerbindung
- Enge Kooperation mit internen Schnittstellenfunktionen
- Kontinuierliche Marktbeobachtung nach weiteren Wachstumschancen und zur Generierung neuer Produktideen
- Mitwirkung bei der Markteinführung neuer Produkte
- Verantwortung der Umsatzzahlen in den zugeordneten Kundensegmenten

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium
- Fundierte Vertriebserfahrung im Umfeld Smart Home / Hausautomation bzw. im Vertrieb von Elektronikprodukten mit hohen Softwareanteilen
- Sehr gute Marktkenntnisse sowie sichere Kenntnisse in der Preiskalkulation und Angebotserstellung
- Kommunikationsstärke und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Eigenverantwortlicher, strukturierter und zielorientierter Arbeitsstil
- Hervorragende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Verhandlungsstärke und Präsentationssicherheit
- Reisebereitschaft und Flexibilität

Es erwartet Sie eine spannende und verantwortungsvolle Position in einer innovativen und stark wachsenden mittelständischen Unternehmensgruppe mit internationaler Ausrichtung. Unsere tägliche Arbeit ist geprägt durch kurze Entscheidungswege, ein kollegiales und teamorientiertes Miteinander, ein modernes Arbeitsumfeld und eine Firmenkultur, die engagierten Mitarbeitern Respekt und Anerkennung sichert. Mit regelmäßigen Feedbacks und individuellen Weiterbildungsmaßnahmen fördern wir Ihre fachliche und persönliche Entwicklung.

Sind Sie in Zukunft dabei? Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung
– bevorzugt per Mail – an bewerbung@eq-3.de unter der Kennziffer 4110-17-10.